

人財サービスの導入について、背景を教えてください

原則、正社員のみが稼働ですが、新店増加に合わせて、エステティシヤンの急な人員体制を整えなければならなかったため、導入しました。

ジェイプロデュースをご利用いただいているポイントは何ですか？

他社様への実績と営業担当のレスポンスの速さが良いため、信頼をおいています。困ったときは必ずお願いしています。

人財サービスを導入した成果、良かった事がありますか？

即戦力となる方にお越しいただきましたので、店舗の技術レベルの底上げが可能となりました。マネジメント経験者もあると、若手の手本にもなっていました。お店の雰囲気も良くなったと店長より報告ありました。

人財サービスを検討されているサロン様へアドバイスはありますか？

単なる使い勝手の良いサービスではなく、活用次第ではプロパーの意識改革にもつながります。また同業他社で経験を積んでいる方々ですので、自社の足りない部分についてアドバイスをもらうこともできます。積極的に活用してみても如何でしょうか。

皆様のお声を大切に今後も努力して参ります。ご協力ありがとうございました。